

2024年12月期 第2四半期 決算説明資料

株式会社アエリア
東証スタンダード市場(3758)
2024年8月29日

1. 2024年12月期 第2四半期業績報告
2. セグメント別トピックスのご報告
3. 今後の経営方針について

連結経営成績
及び前期との比較

売上高	9,543百万円	(前期比)	△19.7%
営業損失	370百万円	(前期比)	-%
EBITDA	△227百万円	(前期比)	-%

ト
ピ
ク
ス

ITサービス
事業

データサービス事業を行う株式会社エアネットが安定した収益を獲得した一方で、株式会社ファーストペンギンの決済代行収益・アフィリエイト広告収益減少により減収・営業損失。

コンテンツ
事業

イベント関連の売上が増加したものの、既存コンテンツの売上の減少・新規コンテンツに係る開発費の増加により減収減益。

アセット
マネジメント
事業

販売用投資不動産の竣工の遅れにより売上高及び営業利益が減少。

2024年12月期
業績見通し

売上高	23,000百万円	(前期比)	+1.4%
営業利益	800百万円	(前期比)	+67.9%
EBITDA	1,050百万円	(前期比)	+37.5%



2024年12月期 第2四半期 業績報告

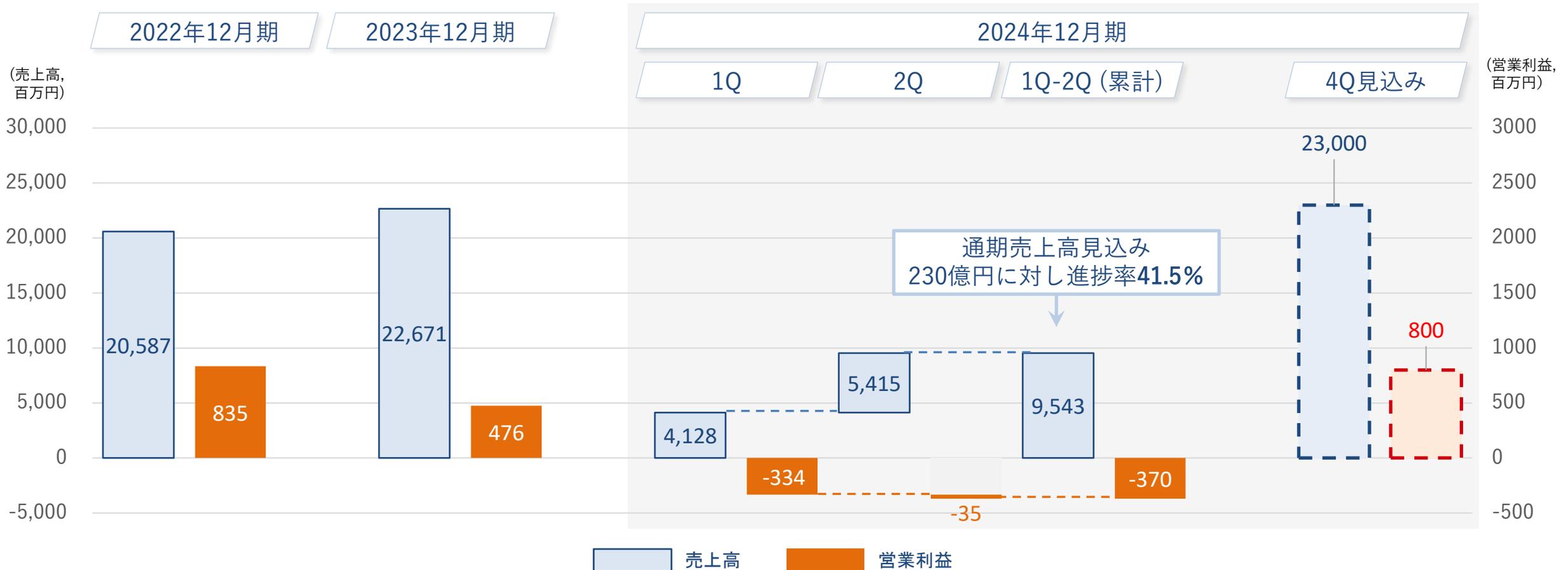
売上高は9,543百万円、営業損失は370百万円、EBITDAは△227百万円となりました。

連結経営成績及び前期との比較

単位：百万円 (百万円未満切り捨て)	2024年12月期 第2四半期累計	2023年12月期 第2四半期累計	前年同期比 増減額	前年同期比 増減率
売上高	9,543	11,880	△2,336	△19.7%
売上総利益	2,814	3,757	△942	△25.1%
販売費及び一般管理費	3,185	3,319	△133	△4.0%
営業利益又は営業損失	△370	437	△808	△184.6%
経常利益又は経常損失	△242	713	△956	△134.0%
税金等調整前中間純利益又は 税金等調整前中間純損失	△230	684	△915	△133.7%
親会社株主に帰属する中間純利益又は 親会社株主に帰属する中間純損失	△286	509	△795	△156.1%
EBITDA (営業利益+減価償却費+のれん償却額)	△227	583	△811	△139.1%

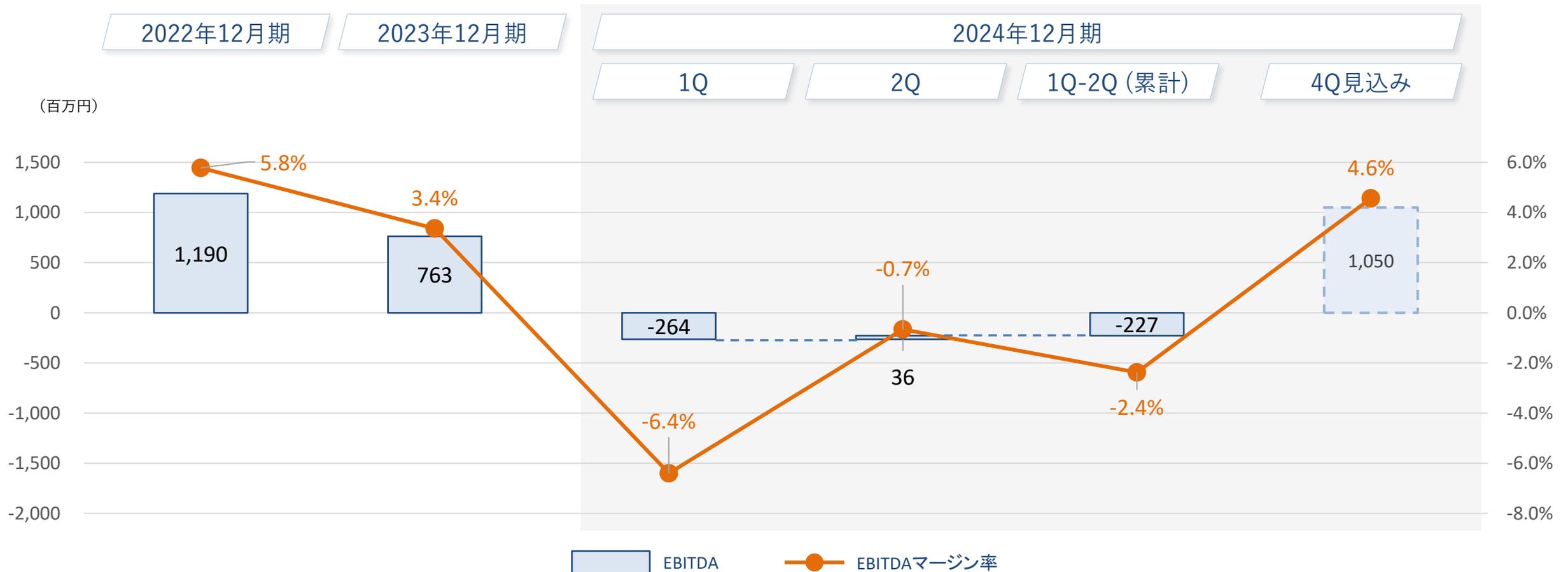
コストコントロールによる営業生産性向上、グループ内協業の推進等により通期での増収増益目標の達成を目指します。

売上高・営業利益推移



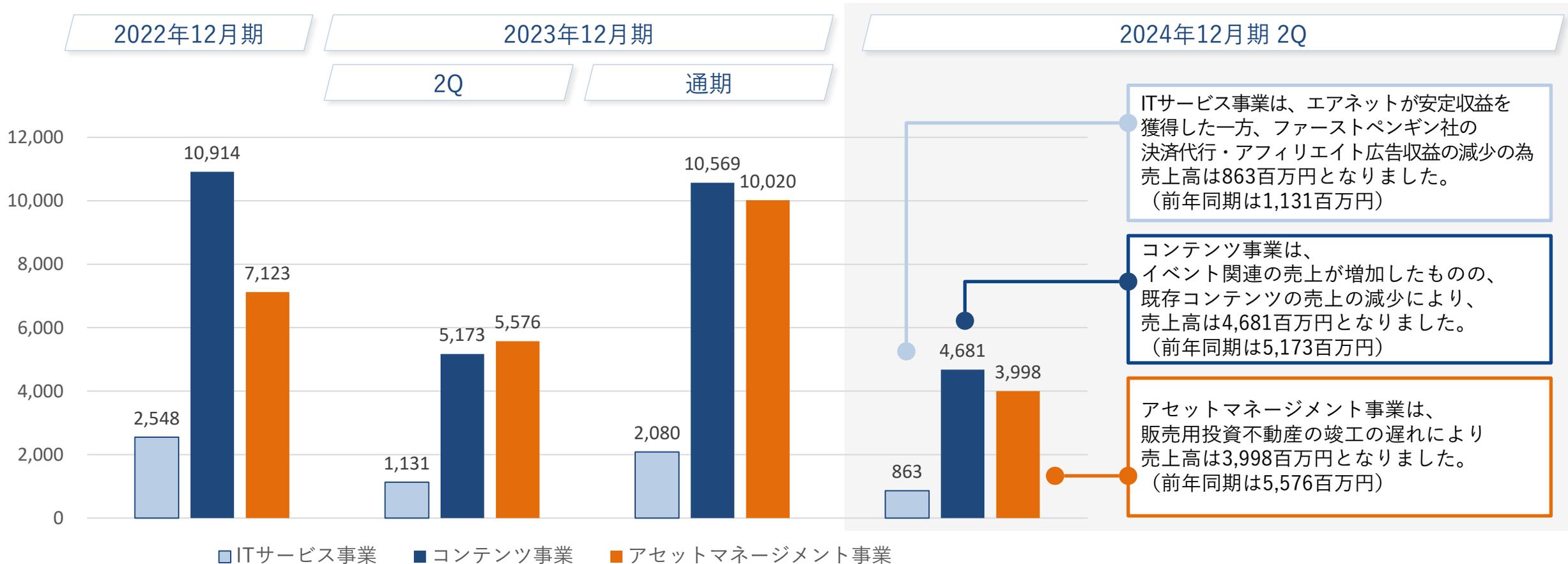
当期第2四半期末のEBITDAは△227百万円、EBITDAマージン率は△2.4%となりました。

EBITDA・EBITDAマージン率推移



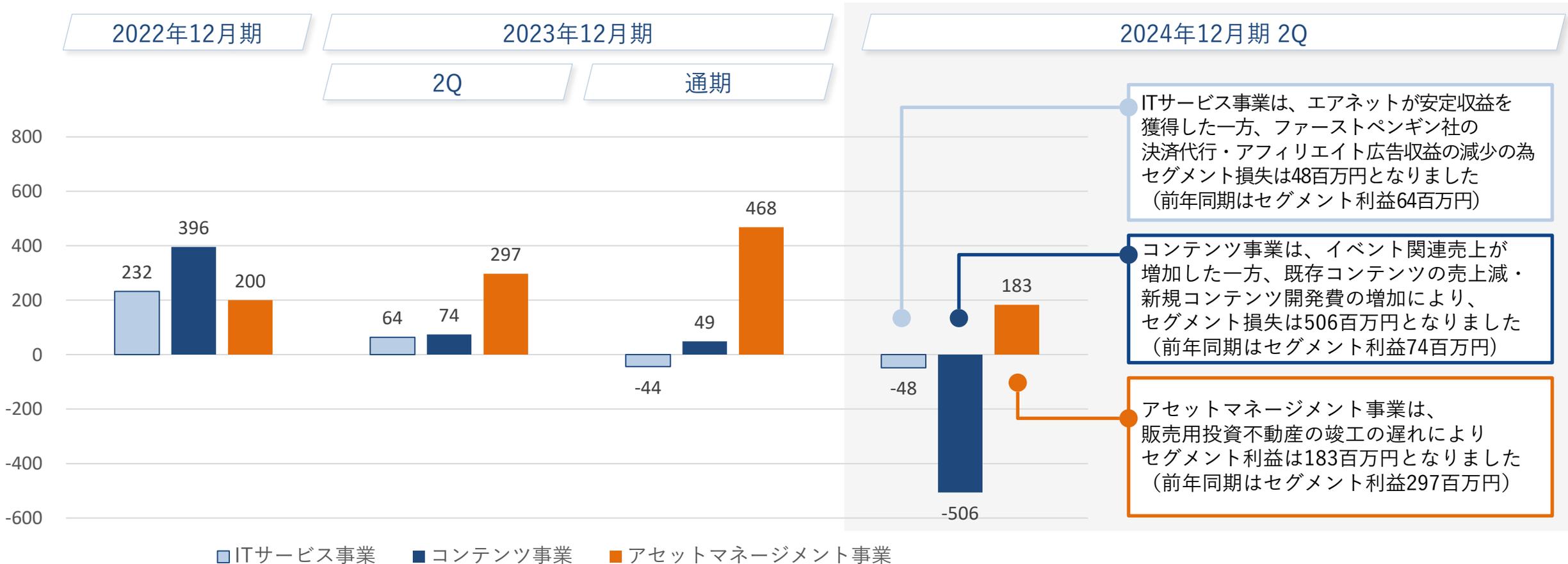
コンテンツ事業では既存コンテンツの売上減、
 アセットマネジメント事業では販売用投資不動産の竣工の遅れにより減収となりました。

セグメント売上高推移



ITサービス事業はファーストペンギン社の収益減、コンテンツ事業の既存コンテンツ売上減・新規コンテンツ開発費増により減益となりました。

セグメント利益推移



単位：百万円（百万円未満切り捨て）	2024年6月末	2023年12月末	備考
流動資産	15,061	18,997	アセットマネジメント事業の固定資産への振替、在庫物件の売却、売掛金の回収
固定資産	4,786	2,147	アセットマネジメント事業の固定資産への振替
資産合計	19,847	21,145	
流動負債	6,381	7,545	借入金の返済、決済事業に関する預り金の減少
固定負債	4,146	3,918	
負債合計	10,528	11,463	
純資産合計	9,319	9,682	中間純利益の減少、剰余金の配当、譲渡制限付株式の付与に伴う自己株式の処分
自己資本当期純利益率（ROE）	△3.1%	5.2%	中間純利益の減少
総資産経常利益率（ROA）	△1.2%	3.6%	計上利益の減少
自己資本比率	46.0%	44.9%	
一株あたり純資産（BPS）	408.30円	426.41円	中間純利益の減少、剰余金の配当、譲渡制限付株式の付与に伴う自己株式の処分
単位：百万円（百万円未満切り捨て）	2024年6月末	2023年6月末	備考
営業活動によるCF	+1,293	△96	預り金の減少
投資活動によるCF	△582	208	定期預金の預入
財務活動によるCF	△797	△85	借入金の返済
現金及び現金同等物期末残高	8,363	9,191	

Aeria

セグメント別トピックスのご報告

リベル・エンタテインメントの『A3!』は、2024年1月に7周年。『蒼焰の艦隊』も2024年9月に7周年イベントを実施。引き続き高いクオリティの開発と運営を追求します。

『A3!』



- 2024年1月にサービス開始から7周年。iOSセールスランキング最高2位！
- 2024年4月からメインストーリー第四部を配信中！
- 「MANKAIカンパニーpresents “Autumn Party!” 2025」を2025年3月23日(日)に開催決定！
- 2.5次元舞台「MANKAI STAGE『A3!』」は2024年10月～11月に東京にてライブを開催！

『蒼焰の艦隊』



- 2023年11月に200万ダウンロードを突破！
- 2024年6月に行われた有名IPとのコラボも大好評！
- 日本国内で開発した高精度な3Dグラフィックや新要素の開発にも注力し、ファンを魅了。

リベル・エンタテインメントとポニーキャニオンのタッグでおくる
完全新作オリジナルタイトル『18TRIP（エイティーントリップ）』2024年5月23日リリース！

『18TRIP（エイティーントリップ）』



- 近未来の横浜「HAMA18区」を舞台に「旅」をテーマにした“おもてなしアドベンチャー”
- 2024年5月23日にリリースし好評配信中！
- 6月には第43回横浜開港祭とのコラボも実施し大盛況！10月～11月には各班ファンミーティングの開催も決定！
- 業界唯一の地方活性化事業を専門とするポニーキャニオン エリアアライアンス部とともに、全国の地域と協力して展開！

【IP創出事業】 イケメンシリーズ12周年！全世界での累計会員数4,000万人突破！
変わらぬ楽しさ、新たな感動をお客様に

『イケメンヴィラン 闇夜にひらく悪の恋』1周年



『イケメン戦国◆時をかける恋』9周年



コミカライズ版



- 『イケメンヴィラン 闇夜にひらく悪の恋』はリリース1周年を記念した特設サイトを公開し、イケメンシリーズ3タイトル合同でのリアル店舗「CYBIRD SHOP」をOPEN。YouTubeにて初の公開生放送イベントの開催、配信も決定！
- 『イケメン戦国◆時をかける恋』はサービス開始9周年を記念し特設サイトを公開
- 『イケメン革命◆アリスと恋の魔法』はサービス開始7周年を記念し、サイバードとNTTドコモが企画、大日本印刷が制作した縦読みフルカラー漫画『コミカライズ版 イケメン革命～黒のキング編～』を配信開始

【IP創出事業】 地方自治体、美容院などともコラボ実施！オリジナルグッズも販売

地方自治体コラボ



美容院コラボ



テクノロジーリングコラボ



- 静岡県 御殿場市とコラボした『イケメン戦国×御殿場市コラボデジタルスタンプラリー』の開催
- 『イケメンヴィラン 闇夜にひらく悪の恋』 美容院「Prize (プライズ)」とのコラボキャンペーンを開催
- 『イケメンヴァンパイア◆偉人たちと恋の誘惑』 「EncodeRing」とコラボし、専用アプリを通してボイスの再生可能なオリジナルリングの販売



エアネット テイクアウト・宅配 管理システム『リザーブキーパー』を強化。
キッチンプリンタ連携でさらに便利に！

キッチンプリンタで印刷



- 「テイクアウト・宅配（自社デリバリー）」の注文受付管理を行う『リザーブキーパー』が、スター精密株式会社製 小型プリンタ「Mc-Print3」との連携を実現。
- リザーブキーパーの管理画面から、キッチンプリンタ経由で領収書（レシート）や注文伝票の印刷が可能になりました。

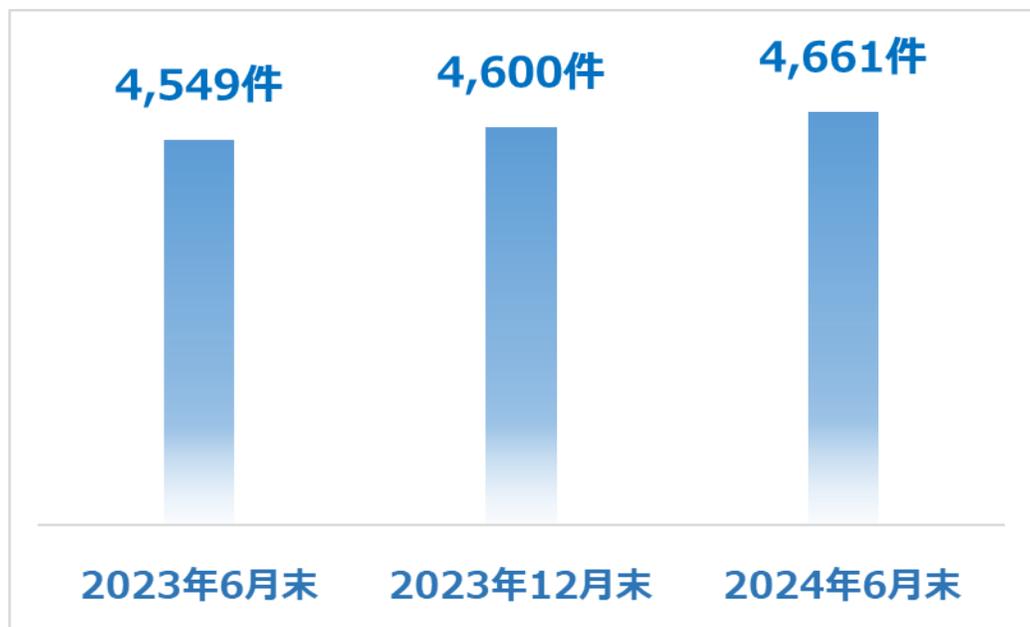
ネット注文が入ると自動印刷



- リザーブキーパーで作成できる「注文サイト」からネット注文が入ると、店舗のキッチンプリンタから注文内容を自動印刷して、お知らせすることができます。
- 従来の注文お知らせ方法である「メール通知」「電話通知」に加えて、「自動印刷」も可能になることで、ネット注文の見落としを防ぎます。

新機能の実装など、更に利便性が向上。
さらなる決済代行サービスのサイト数獲得に注力します。

決済代行サービスのサイト数



決済サービスの機能向上

◆外部ツールとの関係強化

UTAGE、MyASPなどのマーケティング支援ツールとの関係を強化。協業をアピールするため、既存のツール利用者様向けプランも構築したことで、プランページを見たユーザーからの問い合わせが大きく増加。簡単にサイト構築ができたり、マーケティング支援ツールが利用できるこれらのツールの利用者は年々増えております。

◆CSV決済の安定稼働とジャンルの拡大

2023年1月にリリースしたCSV決済が好評により利用加盟店が増加。特に毎月金額が変動するタイプのサブスクビジネスに評価されており、牛乳販売店、ネットワークビジネス、会員制オンラインサロンなどの加盟店拡大が見込まれます。

インバウンド需要の高まりを受け、トータルマネジメント社では自社開発物件の更なる高付加価値化を目指して宿泊施設の開発を進めております。

宿泊施設の開業進捗

事例：エポックイン心斎橋

所在地等	客室数	進捗状況
京都府京都市伏見区 (エポックイン伏見稻荷)	4室	開業中
京都府京都市東山区 (エポックイン東福寺)	1軒	開業中
大阪府大阪市西区 (エポックイン心斎橋)	13室	開業中
福岡県福岡市博多駅東	36室(予定)	24年7月 用地取得済
福岡県福岡市博多区冷泉町	42室(予定)	24年8月 用地取得済



本物件は大阪市の特区民泊です。
トータルマネジメントが取得・改装し、Twist株式会社が運営を担っております。
大阪観光の中心である心斎橋・道頓堀まで徒歩圏内、国内旅行者・訪日外国人旅行者に大人気のUSJ・海遊館等にもアクセスしやすい、大阪観光に便利な立地となっています。

Aeria

今後の経営方針について

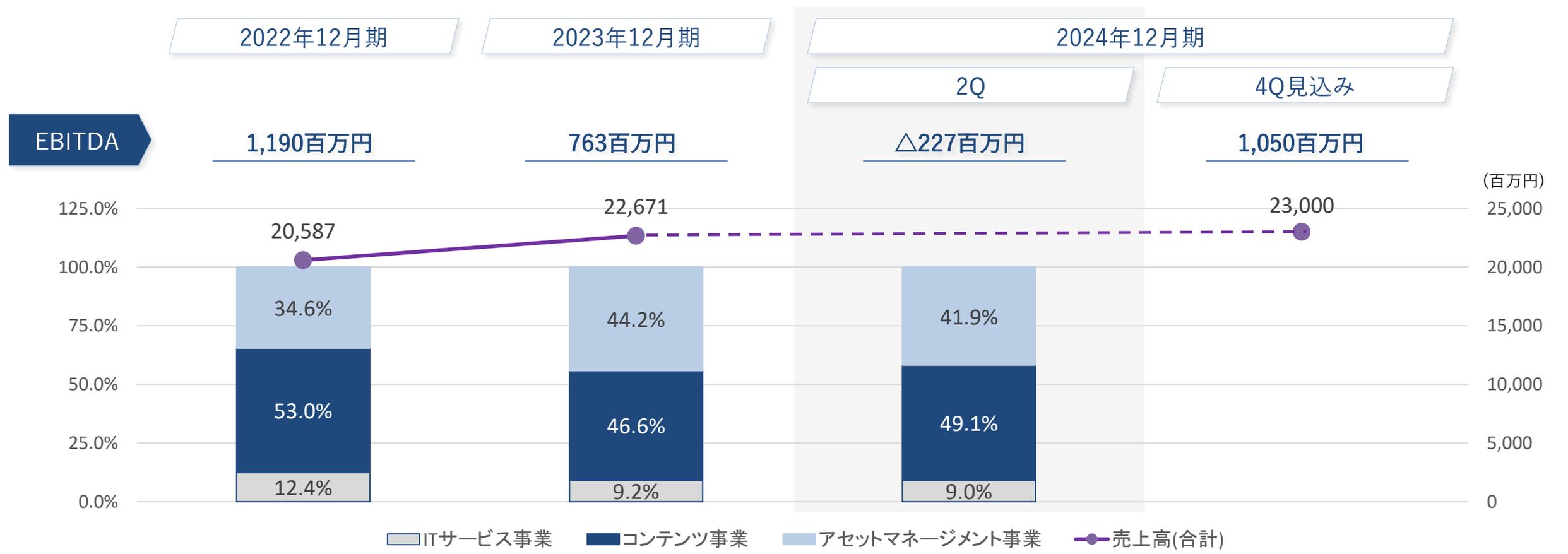
安定収益を生み出す事業ポートフォリオの元、
グループ横断での収益性向上と、成長性の高い領域への展開を進めて参ります。

- 1 変化の激しい社会情勢下でも成長性を高めるため、安定収益を生み出す事業ポートフォリオ構成を実現する。
- 2 各子会社の収益性の向上と、協業によるシナジー創出に取り組む。各社の業績及びグループ寄与度を踏まえたグループ再編等も行う。
- 3 グループ内の事業資産を活かし、成長マーケット領域へ事業を積極的に展開する。
- 4 資本参加や合併会社の設立などを通じて、社外の事業資産を活用する。
- 5 資本コストを上回る経営を行い、会社の持続的成長と中長期的な企業価値の向上を実現する。
- 6 持続可能な経営の実現に向けて、ESGに取り組む。

1. 事業ポートフォリオ構成

特定の事業領域へ依存しない、変化に強い事業構成を維持しつつ、より高い収益性を目指していきます。

EBITDA・セグメント別売上高割合推移



4. 社外の事業資産の活用

【IP展開支援事業】『名探偵コナン公式アプリ』リリースから8周年！

公式アプリ



検定



- 『名探偵コナン公式アプリ』リリースから8周年！同アプリでの新作オリジナルグッズ販売も好評！
- 検定サービス『名探偵コナン検定』が2024年夏に開催決定！

【IP展開支援事業】国内IPホルダーの方々との創業以来の信頼をもとに独自の新たなコンテンツの届け方、楽しみ方を提案、提供していきます

検定



ちゃれくじ



- デジタルくじサービス『ちゃれくじ』ではさまざまなIPによる展開を推進
- 『機動戦士ガンダムSEED FREEDOM検定-mini-』を開催
- TVアニメ『カノジョも彼女』クイズつきONLINE STORE期間限定オープン

5. 資本コストを上回る経営

以下のKPIのもと、安定的に利益を生む事業構造を実現しつつ、
営業効率・生産性の向上を通じて、資本コストを上回る経営を目指します。

各KPIの実績及び目標

	2024年12月期 通2Q実績		2027年12月期 目標
売上高営業利益率	△3.9%	▶	6.5%以上
EBITDAマージン率	△2.4%	▶	12.0%以上
ROIC (*)	-%	▶	8.0%以上
ROE (*)	-%	▶	8.0%以上

(*)税引後連結営業利益又は親会社株主に帰属する当期純利益がマイナスのため、記載をしております。

持続可能な経営の実現に向けて、
環境と社会に配慮しつつ、ガバナンスの強化にも努めます。

E (環境)



『The NFT Records』はPoW不使用のため、電力消費削減

S (社会)

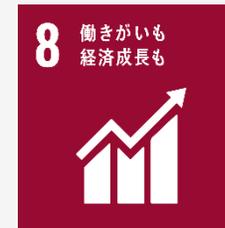


ベンチャー支援や産学連携によりイノベーションを創出



骨髄バンク等へ寄付を実施

G (ガバナンス)



コーポレートガバナンス基本方針の整備

ネットワーク社会における空気のように必要不可欠な存在へ

Aeria

東証スタンダード(3758)

株式会社アエリア

〒107-0052 東京都港区赤坂3-7-13 赤坂HMビル4F