



2020年12月期 決算説明資料

株式会社アエリア
JASDAQ(3758)
2021年3月10日

1. 2020年12月期 通期業績報告
2. セグメント別トピックスのご報告
3. 今後の経営方針について

2020年12月期 業績報告

売上高	25,700百万円（前期比 9.3% 減少）
営業利益	364百万円（前期比 83.9% 減少）
EBITDA	1,300百万円（前期比 67.3% 減少）

トピックス

ITサービス事業

ファーストペンギン社のアフィリエイト広告収益減少と、
決済代行業に係る営業債権の一部に対する貸倒引当金の計上により減収減益。

コンテンツ事業

既存コンテンツの追加開発費やコロナ禍の影響下でリベル・エンタテインメント社の
スマートフォン向けゲーム「アイ★チュウ ÉtoileStage」の収益が伸びず減収減益。

アセットマネージメント事業

不動産市況を考慮しリスクコントロールを行った結果、
売上高が増加した一方で営業利益は減少。

2021年12月期 業績見通し

売上高	20,000百万円（前期比 22.2% 減少 ）
営業利益	1,000百万円（前期比 174.3% 増加 ）
EBITDA	1,440百万円（前期比 10.7% 増加 ）



2020年12月期 通期業績報告

連結損益計算書



売上高は25,700百万円（前年同期比9.3%減）、営業利益は364百万円（前年同期比83.9%減）、EBITDAは1,300百万円（前年同期比67.3%減）となりました。

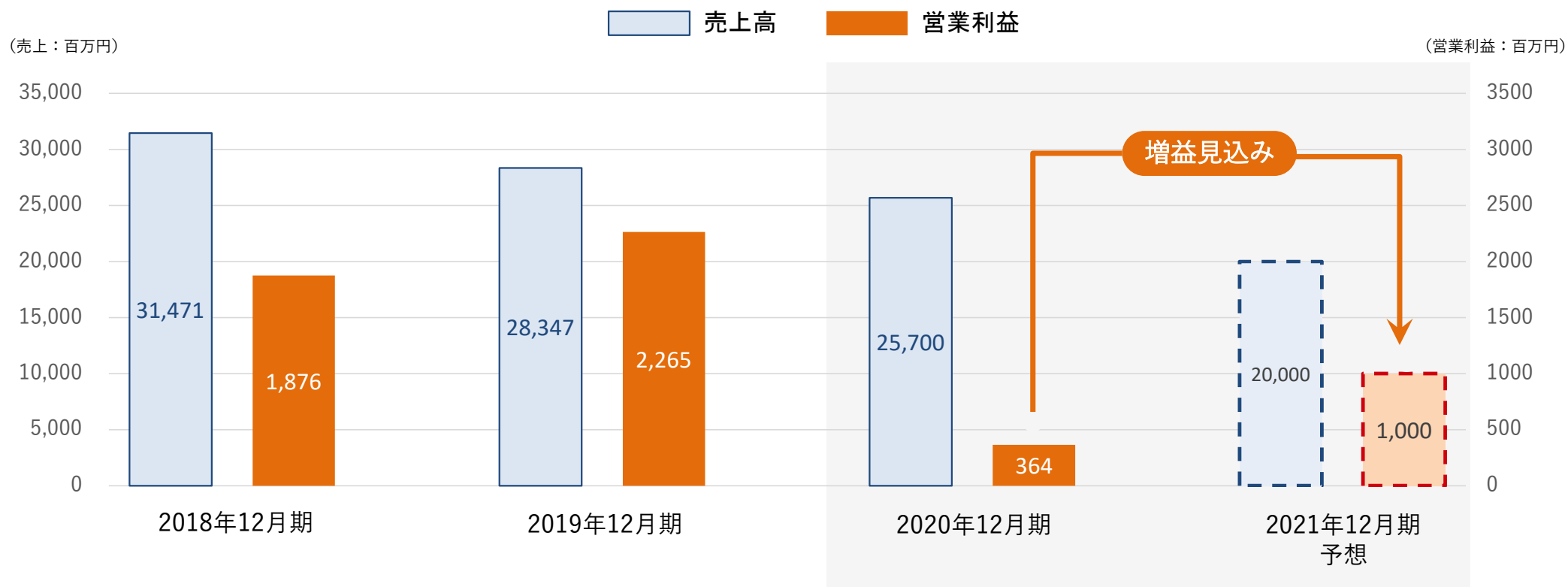
連結経営成績及び前期との比較

単位：百万円（百万円未満切り捨て）	2020年12月期	2019年12月期	前年同期比 増減額	前年同期比 増減率
売上高	25,700	28,347	△2,646	△9.3%
売上総利益	10,002	12,071	△2,069	△17.1%
販売費及び一般管理費	9,637	9,805	△167	△1.7%
営業利益	364	2,265	△1,901	△83.9%
経常利益	322	2,209	△1,886	△85.4%
税金等調整前当期純利益又は 税金等調整前当期純損失	△4,173	2,069	△6,243	—
親会社株主に帰属する当期純利益又は 親会社株主に帰属する当期純損失	△4,521	1,514	△6,036	—
EBITDA （営業利益＋減価償却費＋のれん償却額）	1,300	3,973	△2,673	△67.3%

通期業績推移（売上高・営業利益）

当連結会計年度の業績は減収減益となりましたが、
ITサービス・アセットマネジメント事業の業績は回復傾向にあり、来期は増益となる見込みです。

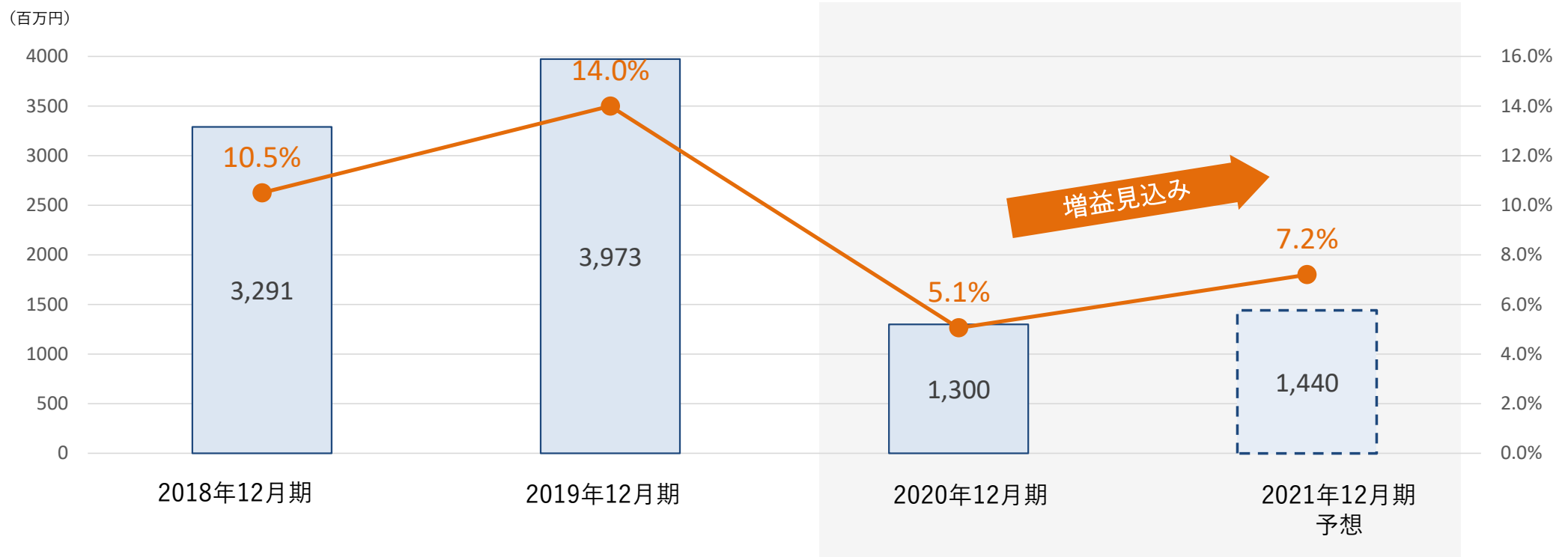
売上高・営業利益推移



通期業績推移 (EBITDA/EBITDAマージン率)

当期はEBITDA及びEBITDAマージン率が低下しましたが、
来期は増益によりEBITDA 1,440百万円、EBITDAマージン率 7.2%に回復する見通しです。

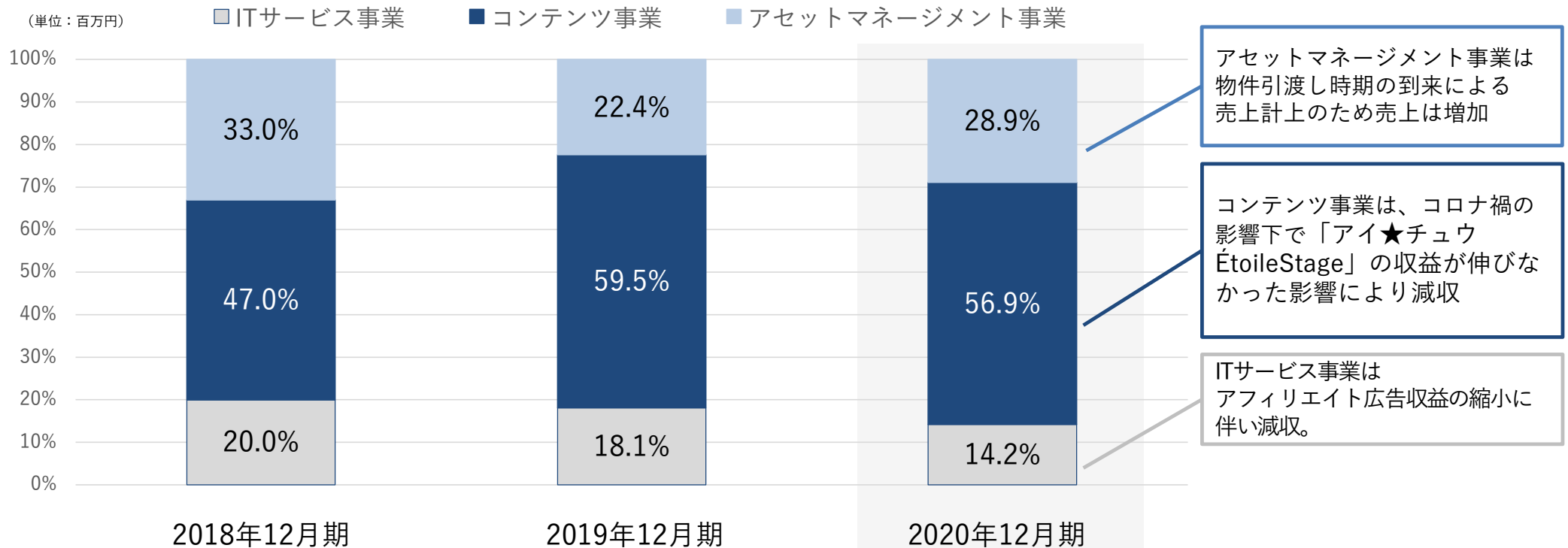
EBITDA・EBITDAマージン率推移



セグメント別通期業績推移（売上高割合）

今期はITサービス事業・コンテンツ事業は減収の一方で、
アセットマネジメント事業は物件引渡し増加に伴い売上が増加し、構成比が伸長しました。

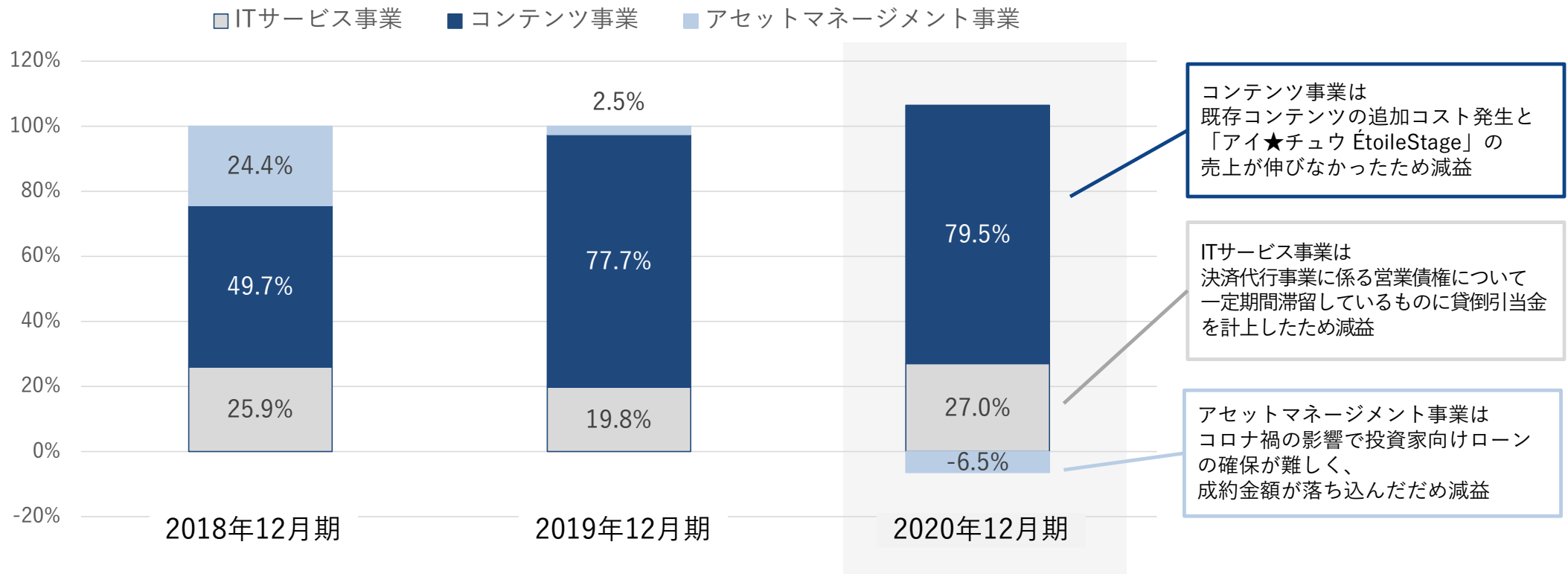
セグメント別通期売上高割合推移（各期の売上高=100%）



セグメント別通期業績推移（営業利益割合）

コンテンツ事業・ITサービス事業は減益となりましたが、コロナ禍の影響が大きい
アセットマネジメント事業の営業損失をカバーし、営業利益の安定化に寄与しております。

セグメント別通期営業利益割合推移（各期の営業利益=100%）



連結貸借対照表及び連結キャッシュ・フロー



単位：百万円（百万円未満切り捨て）	2020年12月末	2019年12月期	備考
流動資産	15,726	19,978	借入金の返済及びITサービス事業の決済代行業業の決済に伴う現金及び預金の減少、決済代行業業・広告事業に関する売掛金の減少、アセットマネジメント事業の棚卸資産の減少
固定資産	3,665	8,810	減損損失計上に伴うソフトウェアおよびのれんの減少
資産合計	19,392	28,788	
流動負債	6,836	10,458	短期借入金の返済による減少、1年以内返済予定の長期借入金の増加、決済代行業業に関する預り金の減少
固定負債	3,724	4,067	長期借入金の返済等による減少
負債合計	10,561	14,526	
純資産合計	8,830	14,261	減資、当期純損失及び自己株式の取得
自己資本当期純利益率（ROE）	△40.2%	11.5%	
総資産経常利益率（ROA）	1.3%	7.7%	
自己資本比率	44.2%	48.4%	
一株あたり純資産（BPS）	384.88円	602.66円	
単位：百万円（百万円未満切り捨て）	2020年12月末	2019年12月末	備考
営業活動によるCF	△192	4,427	
投資活動によるCF	△71	△1,835	
財務活動によるCF	△1,601	△2,149	



セグメント別トピックスのご報告

サイバードの「イケメンシリーズ」は長期展開のタイトルを多数リリース。ファンの根強い支持、女性向けゲーム市場のポジションを獲得し、安定した収益基盤に。

サイバード 「イケメンシリーズ」



- ・ 8周年記念作品となる最新タイトル『イケメン王子 美女と野獣の最後の恋』を7月1日より配信開始。
- ・ 『イケメン戦国◆時をかける恋』は、5周年目で300万ダウンロードを達成！
- ・ 『イケメン戦国◆時をかける恋』の人気キャラクター明智光秀が京都府福知山市のふるさと納税限定コラボ商品に。
- ・ 海外配信は、北米、台湾、香港、マカオ、マレーシアなどの地域にタイトル計9本を展開中。

有名IPを用いた新規検定の実施、既存IPサービスの大型リニューアル、Vtuber展開など、新たな収益の源泉獲得とIPビジネスの展開を推進。

検定事業



- 福岡ソフトバンクホークス誕生15周年記念『ホークス検定』を開始。
- チームが誕生した2005年から2020年までの歴史の中で問題を階級別（1級～3級）に出題し、正答率に応じて「工藤監督サイン入りのデジタル公式認定書」をプレゼント。

細木数子六星占術



- 18周年を迎えた『細木数子六星占術』公式アプリの大型リニューアルを実施。
- リニューアルでは、「六星占術」の継承者として活動を行う、細木かおり先生 のコーナー「親と子の六星占術」を新たに開始。

バイリンガルVTuberアィムソラ



- 業界初となる世界向け映像番組「Sora's Senpai Club」を開始。
- 日本のエンターテイナーをゲストに迎え、MCのアィムソラが様々なことを学び、世界に日本のカルチャーを発信するYouTube番組。
- 第10弾ではデビュー20周年を迎えた倅田来未さんが登場！

サイバードは、自社IPや他社IPを活用し、デジタル・リアル問わず、ファンとの接点の場（より多くの“面”でより多くの“時間”）を多方面に広げています。

ゲームアプリ以外の様々な取り組み



メディアミックス演劇コンテンツ『青山オペレッタ』が始動



『ちゃれくじ』にTVアニメ『進撃の巨人』The Final Season限定グッズが登場



「ポプテビピック」×自由販売機



期間限定コラボカフェを開催



作品の世界観を閉じ込めた練り香水ブランド『Nerico』が誕生

ライツ事業では、商品販売、ネットくじやCD化、リアルイベント実施、様々な企業や地域とのコラボレーション等、ゲーム以外でも顧客/ファン満足度を醸成する取り組みを、自社IP/他社IP問わず、積極的に推進しています。



近畿日本ツーリスト中部と岐阜市、可児市、関ヶ原町とコラボレーション



茨城県笠間日動美術館とのコラボレーション

リベル・エンタテインメントの「A3!」は、配信開始から5年目に突入。
アニメ放映も展開し、ユーザーに長く愛されるIPブランドを確立してまいります。

リベル・エンタテインメント社 『A3!』



- 2020年6月に**700万**ダウンロードを突破！
- iOSセールスランキング**最高2位**、Androidセールスランキング**最高7位**！
- 2020年にはTVアニメ『SEASON SPRING & SUMMER』『SEASON AUTUMN & WINTER』を放映し、好評を博す！
- 2.5次元舞台のMANKAI STAGE『A3!』初のライブは、全公演LIVE配信と映画館での生中継も実施！

リベル・エンタテインメントの『CUE!』『アイ★チュウ Étoile Stage』においても、IP創出による周辺ビジネスへの展開を推進しております。

『CUE!』



TVアニメ 制作決定！



- 自社開発タイトル第4弾。2019年10月配信開始！
- 2020年11月1日（日）に1周年記念のライブイベントにてTVアニメ化決定を発表！

『アイ★チュウ Étoile Stage』



- 前作となる『アイ★チュウ』は130万DLの人気作！
- 2020年7月よりメインストーリー第二部配信スタート！
- 2020年12月には1stアルバムも発売！

リベル・エンタテインメントの『アイ★チュウ』においてもIP創出による周辺ビジネスへの展開を推進。また3周年を迎えた『蒼焰の艦隊』では、常に高いクオリティの開発と運営をコンスタントに追求し、人気を維持。

『アイ★チュウ』



- TVアニメ『アイ★チュウ』2021年1月6日より毎週水曜23時～TOKYO MXにて好評放送中！

『蒼焰の艦隊』

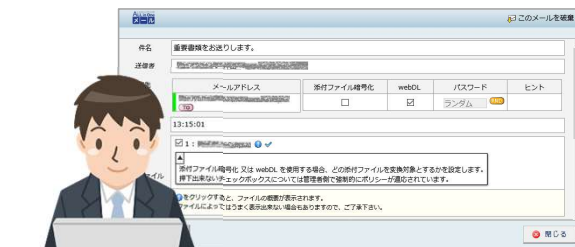


- 2020年9月に3周年を迎え、有名IPとのコラボも好評
- 日本国内で開発した高精度な3Dグラフィックや、新要素の開発にも注力し、ファンを魅了。



猛威を振るうマルウェアへの対策、おうち時間の充実ニーズ拡大など、市場環境の新しい変化に対応した新ソリューションを提供開始。

添付ファイルWebダウンロード機能



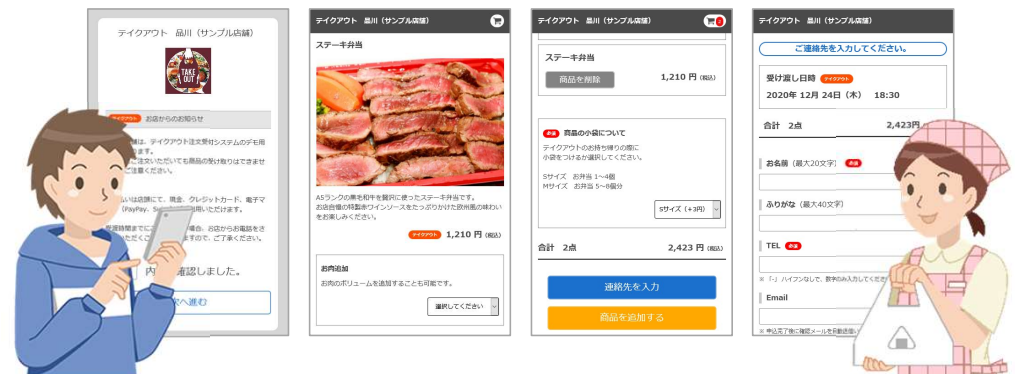
<送信側>



<受信側>

- 暗号化された添付ファイルとして送られる最新のマルウェア（ウイルス）に対応するため、Zip暗号化以外の方法で安全に添付ファイルを受け渡す方式として、メールセキュリティサービスにWebダウンロード機能を追加。
- 添付ファイルWebダウンロード機能は、オフィス内パソコンだけでなく、テレワークで使われるスマートデバイスでも、安全かつ容易に添付ファイルを取得可能。

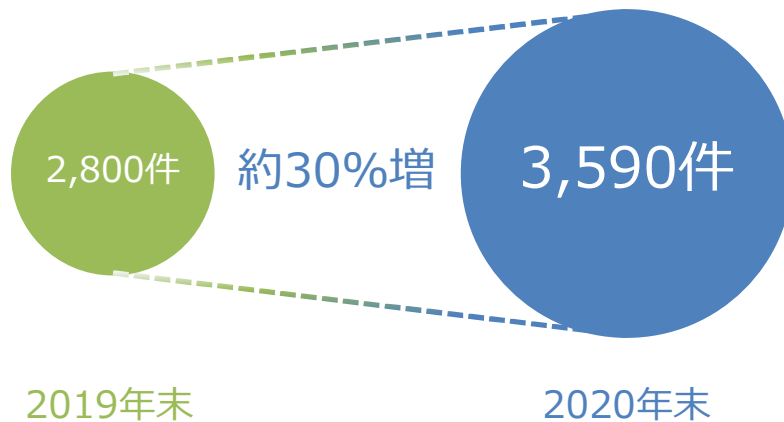
飲食店向け テイクアウト・宅配 予約システム



- ネット経由でいつでも注文予約を受付できる「テイクアウト・宅配 予約システム」を、2020年11月より提供開始。
- 宴会自粛などの影響で減少した外食ニーズに代わって、「テイクアウト」「自社配達デリバリー」など、飲食店の新しい販売手段をシステム面から支援。

決済代行サービスのサイト数は堅調に推移
自社サービスの拡充、それを加速させる他社サービスとの提携に注力

決済代行サービスのサイト数



- ・ 2020年末のサイト数が3,500件を突破！

決済サービスの向上

- ・ 「外貨決済」通貨拡大！
円、ドルに加え、ユーロ、元に対応。
海外ユーザーの多い加盟店ニーズに応えました。

- ・ 「クレジットカード決済端末」開発完了！
店舗のクレジットカード決済に対応。
今後電子マネーも対応予定。



- ・ 「anew（クラウドファクタリング）」提携！
加盟店の早期払いの要望に応えました。



- ・ 他社ソリューションと提携拡大中！



今後の経営方針について

安定収益を生み出す事業ポートフォリオの元、
グループ横断での収益性向上と、成長性の高い領域への展開を進めて参ります。

1

変化の激しい社会情勢下でも成長性を高めるため、
安定収益を生み出す事業ポートフォリオ構成を実現する。

2

各子会社の収益性の向上と、協業によるシナジー創出に取り組む。
各社の業績及びグループ寄与度を踏まえたグループ再編等を行う。

3

グループ内の事業資産を活かし、成長マーケット領域へ事業を積極的に展開する。

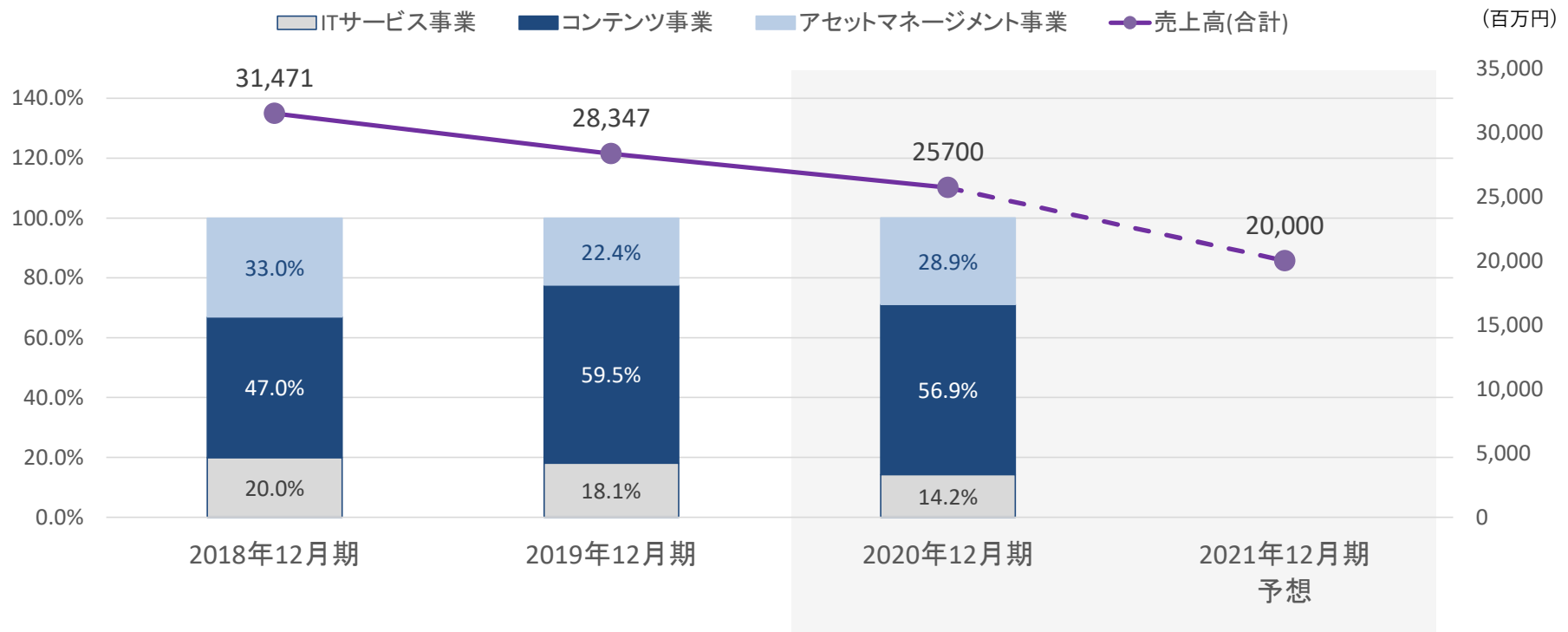
4

資本参加や合併会社の設立などを通じて、社外の事業資産を活用する。

①事業ポートフォリオ構成

アセットマネージメント事業が、コンテンツ事業・ITサービス事業の売上減をカバー。
引き続き、特定の事業領域へ依存しない、変化に強い経営体制の構築を目指します。

セグメント別売上高割合推移



②協業によるシナジーの創出：アセットマネジメント事業

資金調達・オンライン集客・エンドローン調達などの
グループ各社の強みを組み合わせた協業により、事業規模の拡大を目指します

各社の特徴



開発用地の取得、
与信力を活かした資金調達に強み

INVEST ONLINE

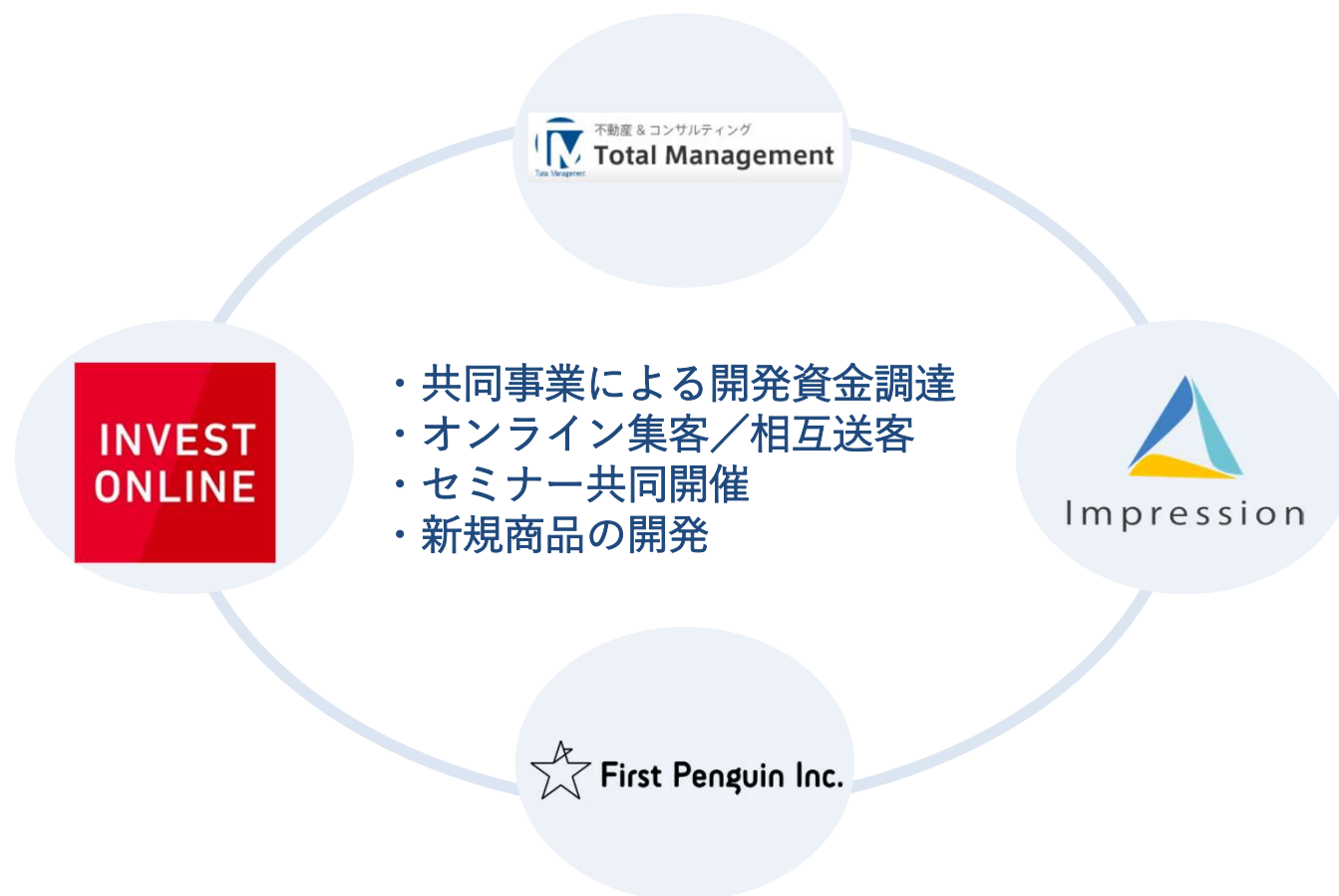
高収益一棟アパート開発、
高属性投資家の集客に強み



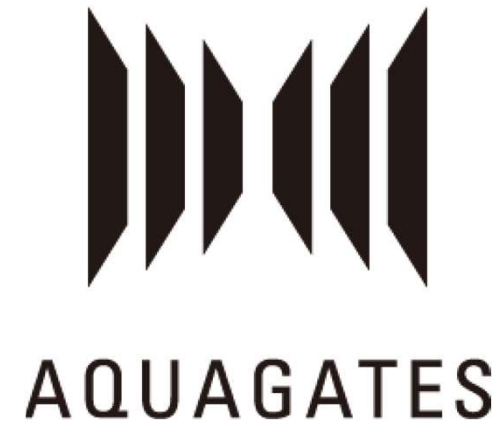
区分・一棟マンション開発、
エンドローンの調達力に強み



アフィリエイト事業を通じた
オンラインマーケティングに強み



エアネット社「リザーブキーパー」にファーストペンギン社のAquaGatesを組み合わせ、
テイクアウト・宅配受注時の決済機能を追加予定



エアネット社は、
法人顧客向けのメールサービス、
オンラインストレージなどの法人向
けインターネットサービスを提供。

ファーストペンギン社が提供する
決済サービス。
クレジットカード／電子マネー／
コンビニ／携帯キャリア／銀行振込
など、幅広い決済手段を提供

リベル・エンタテインメントとのグループシナジーを具現化、
Voice UI領域で新たなサービス配信を開始。

CUE!六石陽菜のスケジュール



- リベル・エンタテインメント「CUE!」とコラボレーションした、クラウドベースの音声サービス「Amazon Alexa」に対応するスケジュール管理スキル。
- 「CUE!」の人気キャラクター・六石陽菜が、日々のスケジュールはもちろん、過去、未来のスケジュールを、Echoシリーズを始めとしたAlexa搭載デバイスで確認することが可能。
- 日々のスケジュールのほかにも誕生日を祝ってくれたり、クリスマスなどのイベントがある日に、特別なメッセージを伝えてくれる。

③成長マーケット領域への事業展開：コンテンツ事業

コロナ禍で成長する自宅フィットネス市場に事業を展開。
第一弾として、Nintendo Switch™のゲームソフトを開発予定。

自宅フィットネス需要の高まり

自宅フィットネスサービスを提供

Aeria

100%
出資

株式会社エクスフィット
・ 企画、販売

国内大手フィットネスジム
・ コンテンツ監修

有名ゲーム開発会社
・ ゲーム・アプリ等の開発

第一弾として
Nintendo Switch™向け
体感型フィットネス
ゲームを提供



在宅勤務になり
運動不足が気になる。
でも、
ジムにも行きづらい...

国内大手フィットネスジム監修のもと、ゲームで培った企画力を活かし、
楽しさとフィットネス効果を両立したトレーニングを提供

※Nintendo Switch のロゴ・Nintendo Switch は任天堂の商標です

テイクアウト需要の高まりを受け、エアネット社の飲食店向け予約システム「リザーブキーパー」に決済サービスAquaGatesを組み合わせ、決済機能を提供開始

各サービスの特徴



アエリアグループのエアネット社が提供する、飲食店向け予約管理・顧客管理システム



AQUAGATES

アエリアグループのファーストペンギン社が提供する決済サービス。クレジットカード／電子マネー／携帯キャリアなど幅広い決済手段を提供

決済サービス連携による効果



予約 + 決済



テイクアウト・宅配
予約システム

QRコード・メール配信による集客や、事前予約による待ち時間の短縮といった従来の機能に加え、

テイクアウト・宅配の予約と同時に、決済まで完了することで、
キャンセルリスク・繁忙時間の支払い業務負担を軽減

③成長マーケット領域への事業展開：アセットマネジメント事業



不動産領域での知見とシステム開発力を活かし、
不動産管理の効率化・売買の円滑化を支援するサービスを開発予定



トータルマネジメント社は、
不動産取得時の価値評価に強み

インベストオンライン社は、
開発した新築一棟アパートの管
理業務も自社で提供

ソアラボ社は、
スマートフォンアプリ・Web
サービスの開発・運営に強み

前期からの利益減を考慮し、配当金は減配とさせていただきます。

配当金

当期末配当金を、1株あたり5円・配当金総額は111百万円と致しました。
(前期：1株あたり12円、配当金総額 277百万円)

株主優待

対象株主様に、当社連結子会社である株式会社サイバードの人気タイトル
「イケメン王子 美女と野獣の最後の恋」のQUOカードを贈呈致します。

株数		優待内容	
100株以上	1,000株未満	「イケメン王子 美女と野獣の最後の恋」のQUOカード	300円
1,000株以上	5,000株未満	同上	500円
5,000株以上	10,000株未満	同上	700円
10,000株以上		同上	1,000円

ネットワーク社会における空気のように必要不可欠な存在へ



JASDAQ(3758)

株式会社アエリア

〒107-0052 東京都港区赤坂3-7-13 赤坂HMビル4F